

**Poleposition -**

**Ihr Vorsprung auf den Märkten im Südlichen Afrika!**

**Get a head start in Southern African markets!**

---



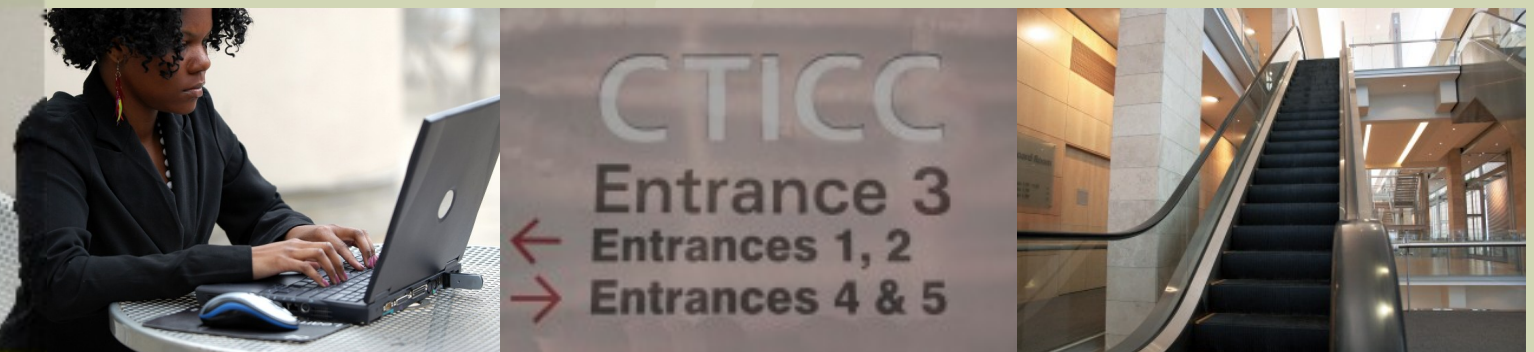
**ESA-Meridian Consulting**  
**Kompetenzcenter für das Südliche Afrika**  
**Centre of excellence for Southern Africa**

## Wir bieten Ihnen das Gesamtpaket für Ihren Markteintritt:

- Wettbewerbsanalysen sowie Markt- und Machbarkeitsstudien
- Strategieberatung und Projektmanagement
- Aufbau von Repräsentanzen, Vertriebsstrukturen Joint Ventures und Kooperationen
- Vorbereitung und Durchführung von Unternehmensreisen
- Vorbereitung und Durchführung von Messen und Roadshows sowie Beratung zu Produktmarketing
- Vertriebliches Interimsmanagement
- Service bei Firmengründung inkl. Steuer- und Rechtsberatung durch angeschlossene Partnerfirmen

## We offer you a comprehensive package for your market entry:

- Competitor analysis as well as market studies and feasibility studies
- Strategic advice and project management
- Set-up of representatives, distribution channels, joint ventures and partnerships
- Planning and implementation of business trips
- Planning and implementation of exhibitions and road shows, as well as advice on product marketing
- Sales-oriented interim management
- A company set-up service incl. tax and legal advice from our affiliated partner companies



## Schneller operativ und profitabel

Als Außenwirtschafts- und Unternehmensberatung hat ESA-Meridian sich auf den Wirtschaftsstandort und Wachstumsmarkt Südliches Afrika spezialisiert. Mit unserem mehrstufigen Phasenmodell unterstützen wir Ihr Unternehmen bei der strukturierten Erschließung der lokalen Märkte. Unser Lösungsansatz sichert den maßvollen Einsatz Ihrer Ressourcen und trägt dazu bei, dass Ihr Unternehmen auf den Märkten des Südlichen Afrikas aus der Poleposition startet und damit schneller operativ und profitabel ist.

## Mehrwert durch Marktnähe

Mit der räumlichen Nähe zum Zielmarkt liefern wir Ihnen die wesentlichen Informationen für richtige Entscheidungen und schaffen wirkungsvolle Verbindungen zu Politik und Wirtschaft. Der Sitz unseres Beratungsunternehmens ist Kapstadt.

## Chancen erkennen & partnerschaftlich handeln

Identifizieren Sie mit uns zusammen vorausschauend Ihre Chancen als internationales Unternehmen im südlichen Afrika.

## Become operational and profitable quicker

As a foreign trade and management consultancy ESA-Meridian specialises in business locations and growth markets in Southern Africa. With our multi-stage models we support your business with structured development in local markets. Our approach ensures measured use of your resources and helps your business start up in Southern African markets in pole position, therefore becoming operational and profitable faster.

## Added value through marketability

Due to our proximity to the target market we provide you with essential information to make the correct decisions and establish meaningful political and economic connections. Our consultancy is situated in Cape Town.

## Recognise opportunities & form cooperative relationships

Together with us you will have the insight to identify opportunities for an international company in Southern Africa.



## Strukturierter Marktaufbau – Ihr Vorteil

Das Erschließen neuer Märkte ist ein zeitaufwendiger Prozess für Unternehmen und erfordert den umfangreichen Einsatz von Kapital- und Arbeitskraftressourcen.

ESA-Meridian Consulting unterstützt Ihr Unternehmen bei der erfolgreichen Erschließung der Märkte des Südlichen Afrikas mit flexiblen Lösungen für den Aufbau von lokalen Repräsentanzen und Vertriebsstrukturen, Joint Ventures und Kooperationen. Sie profitieren dabei von unseren Erfahrungen im Wirtschaftsumfeld des Südlichen Afrikas und reduzieren Ihren Mittel- und Personaleinsatz auf ein Minimum.

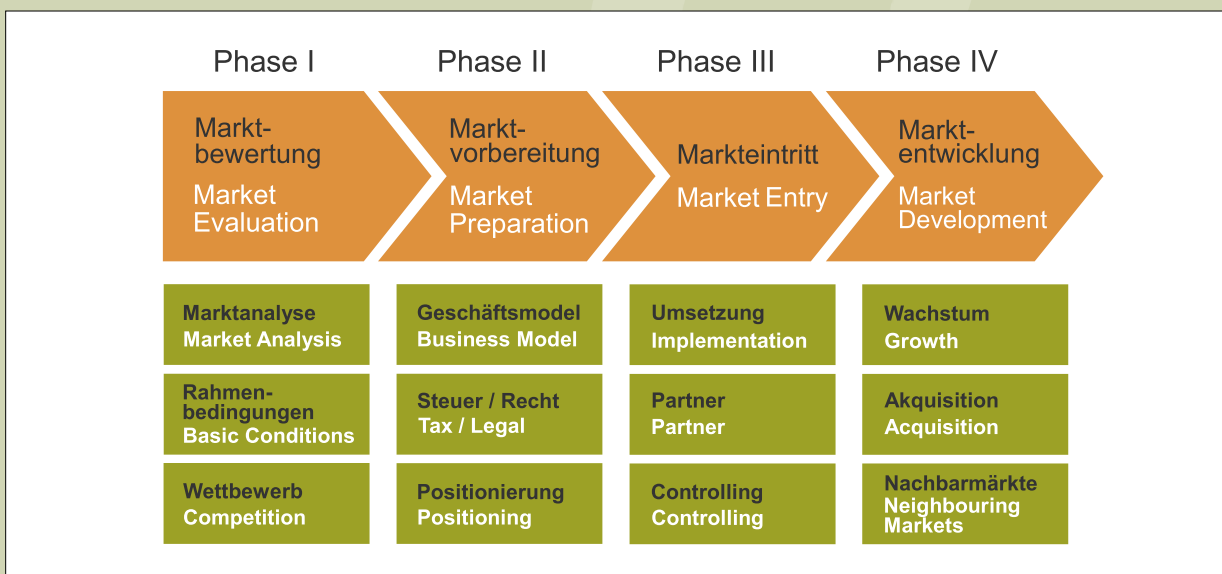
Der Projektansatz richtet sich individuell nach Ihren speziellen Unternehmensanforderungen. Im Rahmen von strukturierten Projektprozessen begleitet ESA-Meridian Consulting Ihr Unternehmen zielgenau durch den gesamten Markterschließungsprozess in vier Phasen:

## Structured market development – the benefits

Developing new markets is a time-consuming process for businesses, and requires extensive use of capital and human resources.

ESA-Meridian Consulting supports your business in successfully developing Southern African markets with flexible solutions for the set-up of local representatives, distribution channels, joint ventures and partnerships. You will profit from our experience in the economic environment of Southern Africa and reduce your capital and human-resource allocation to a minimum.

The project proposal is tailor made to your specific business requirements. Within the framework of structured project processes ESA-Meridian Consulting accompanies your business through the whole market development process in four phases:



Für uns zählt Engagement und Umsetzung. Wir möchten, daß Ihr Unternehmen im Südlichen Afrika erfolgreich ist. Wir stellen uns gemeinsam mit Ihnen der Herausforderung und übernehmen Verantwortung gemäß unserem Unternehmensleitbild:

Commitment and performance is important to us. We want your business to be successful in Southern Africa. We meet the challenge jointly and take over responsibility according to our overall business concept:

**Fokussiert**  
**Focussed**

**Kompetent**  
**Competent**

**Verantwortungsbewusst**  
**Responsible**

**Partnerschaftlich**  
**Cooperative**



esa-meridian (pty) Ltd.  
corporate consulting &  
business development

Phone: +27 (0)21 7854-609  
Mail: [willkommen@esa-meridian.com](mailto:willkommen@esa-meridian.com)  
Web: [www.esa-meridian.com](http://www.esa-meridian.com)

25 Tahiti Close,  
Cape Town - Fish Hoek 7975  
Republic of South Africa